



Cámara de Comercio e Industria
Paraguayo-Alemana
Deutsch-Paraguayische
Industrie- und Handelskammer



Lo hacemos posible.

PERSPECTIVAS DE LAS NEGOCIACIONES ENTRE LA UNIÓN EUROPEA Y EL MERCOSUR

22 DE AGOSTO DE 2017

Elaborated by :

IP Desenvolvimento Empresarial e Institucional
www.ipdes.com.br
radas@ipdes.com.br

Index

1. Latin America

2. Unión Europea Y Mercosur



1. Latin America



Escenarios de largo plazo - 2050

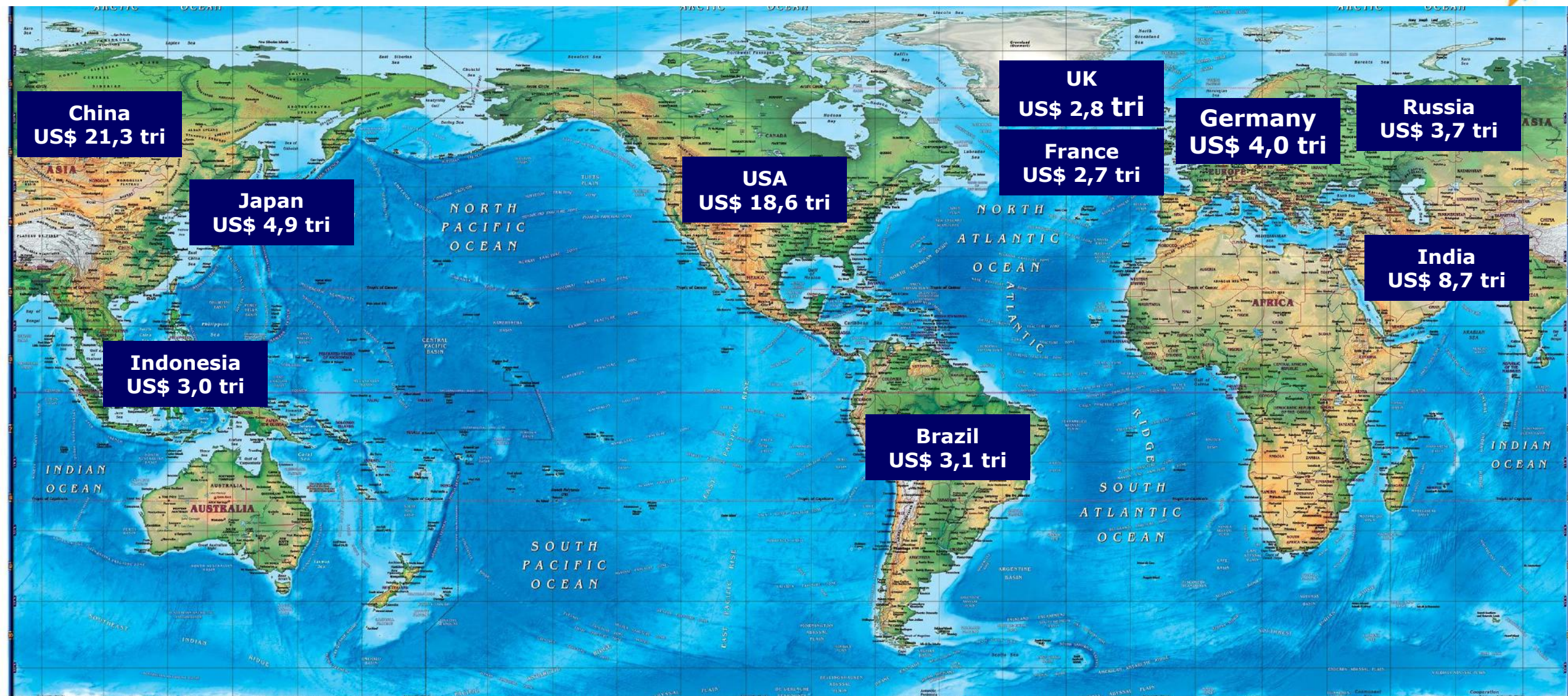
Mega trends:

- 1. Food security.**
- 2. Water & Energy security.**
- 3. Social Insertion/
Reduction of Poverty**
- 4. Sustainability.**

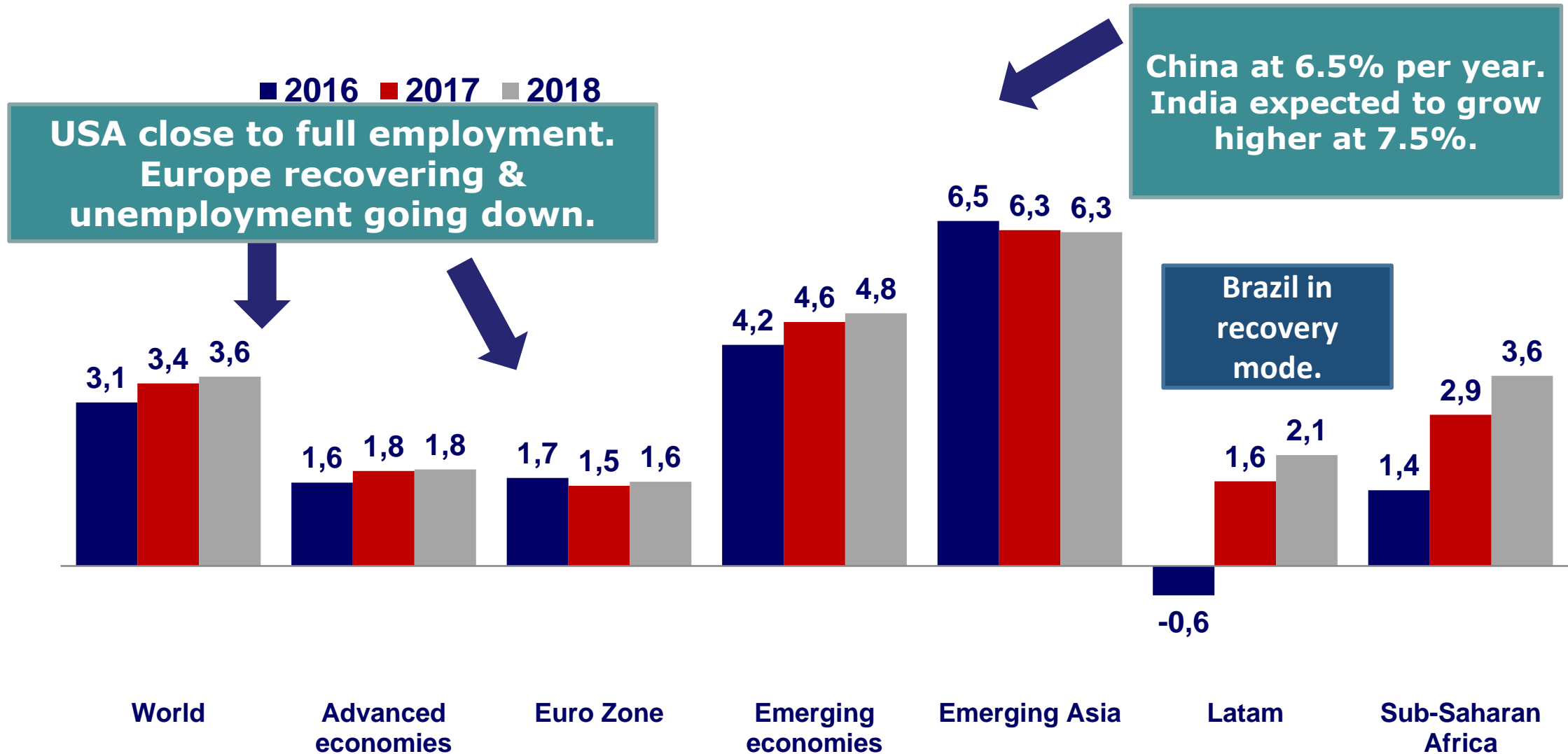
Reasons:

- 1. Population reaches 10 billion people.**
- 2. Rising obstacles for generation, transmission and distribution.**
- 3. Individual empowerment through connectivity; social, economical & political mobilization.**
- 4. Climate change; social insertion; economic stability; bio-technology.**






Las 10 principales economías del mundo por PIB* (2016)












Proyecciones del PIB para economías avanzadas y en desarrollo 2016-2018



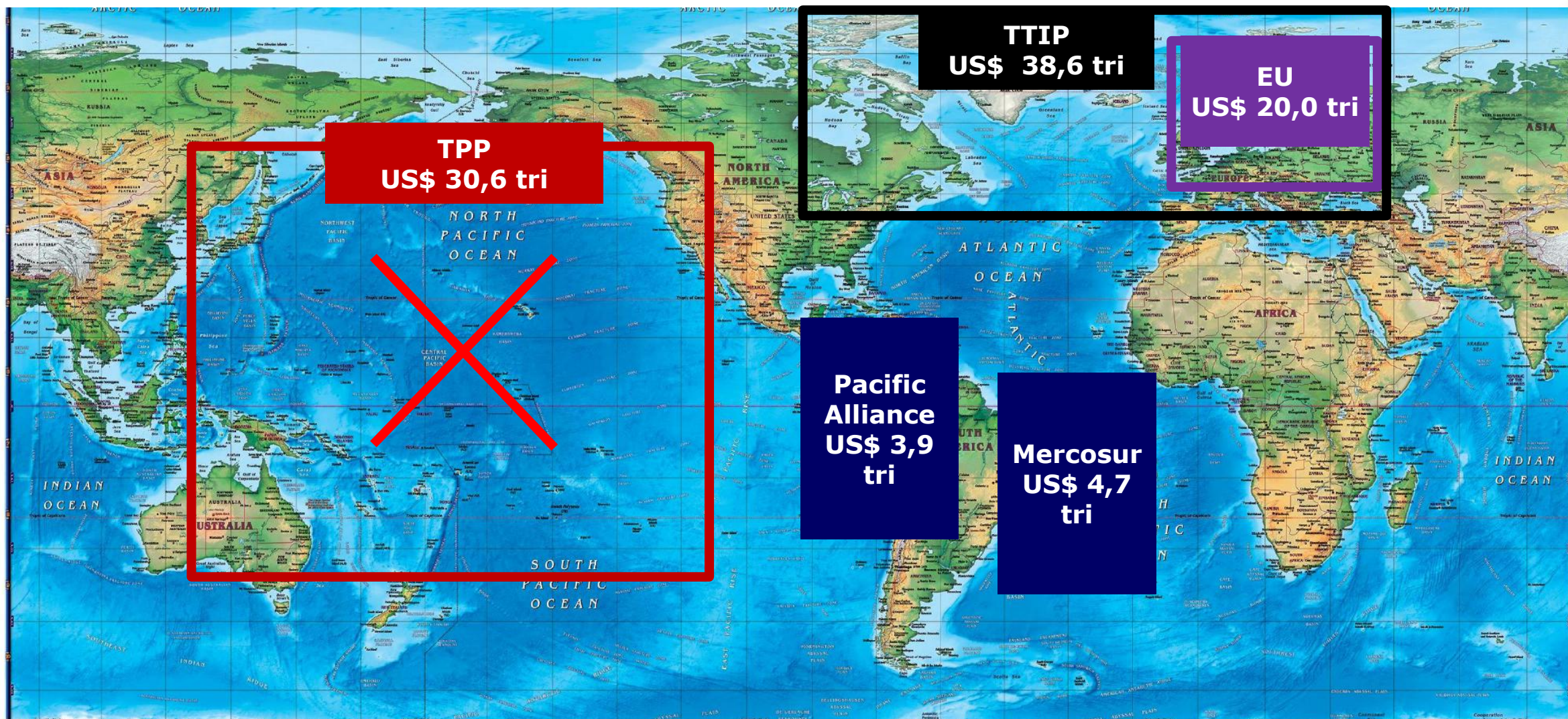
Comparación América Latina & Áreas Económicas – 2016*

				Latam (CELAC)	TPP Trump says no!		
GDP (US\$ tr)	18,6	20,0	21,3	9,5	30,6**	4,7	3,9
GDP per capita (US\$)	57.294	39.212	15.424	15.403	37.722**	15.566	17.385
Exports** (US\$ tr)	1,6	6,0	2,3	1,1	-	0,3	0,5
Imports** (US\$ tr)	2,4	5,9	2,0	1,1	-	0,4	0,6
GDP growth (%)	1,6	1,9	6,6	-0,6	-	-	-
FDI** (US\$ bi)	380	440	314	168	593	80	72

Compación América Latina in 2017

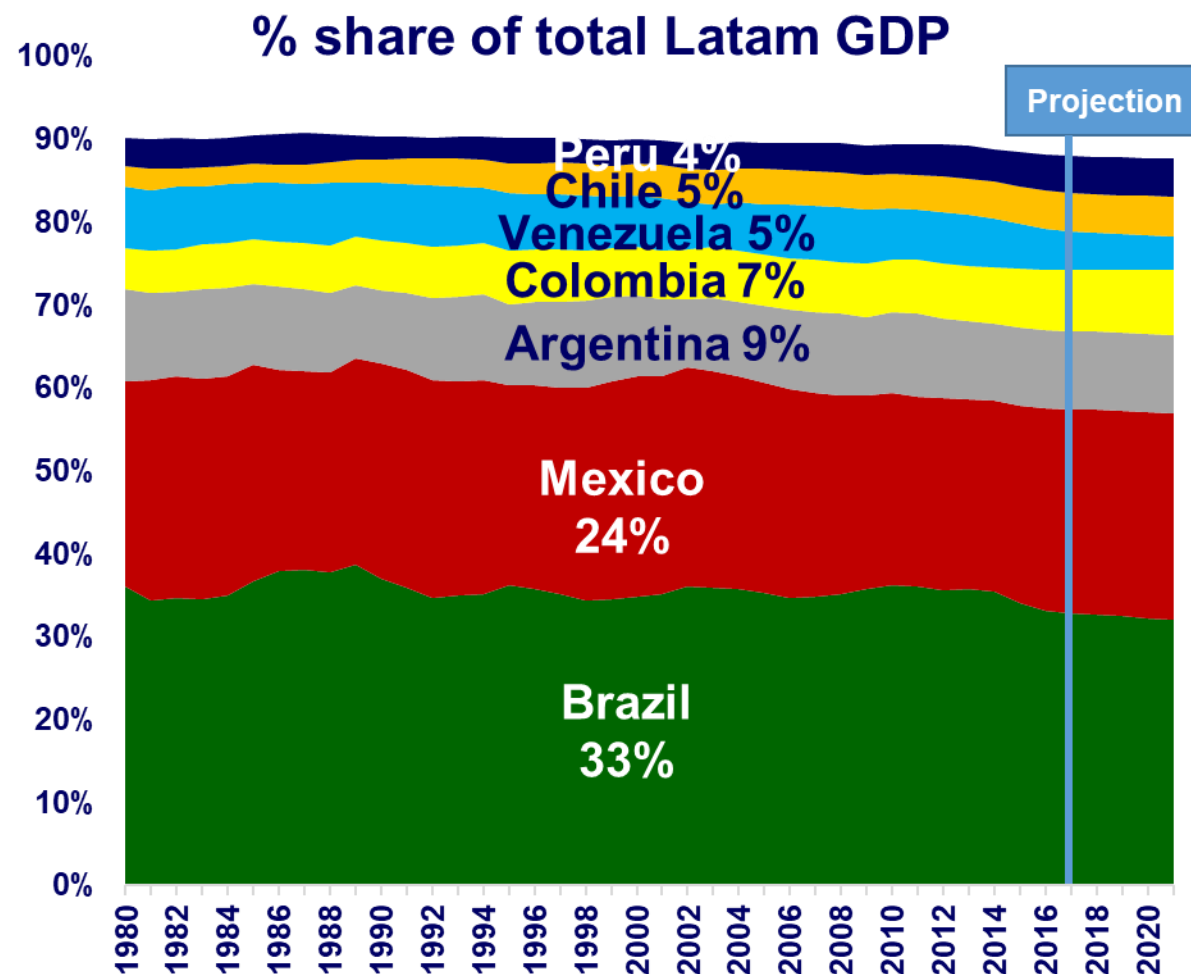
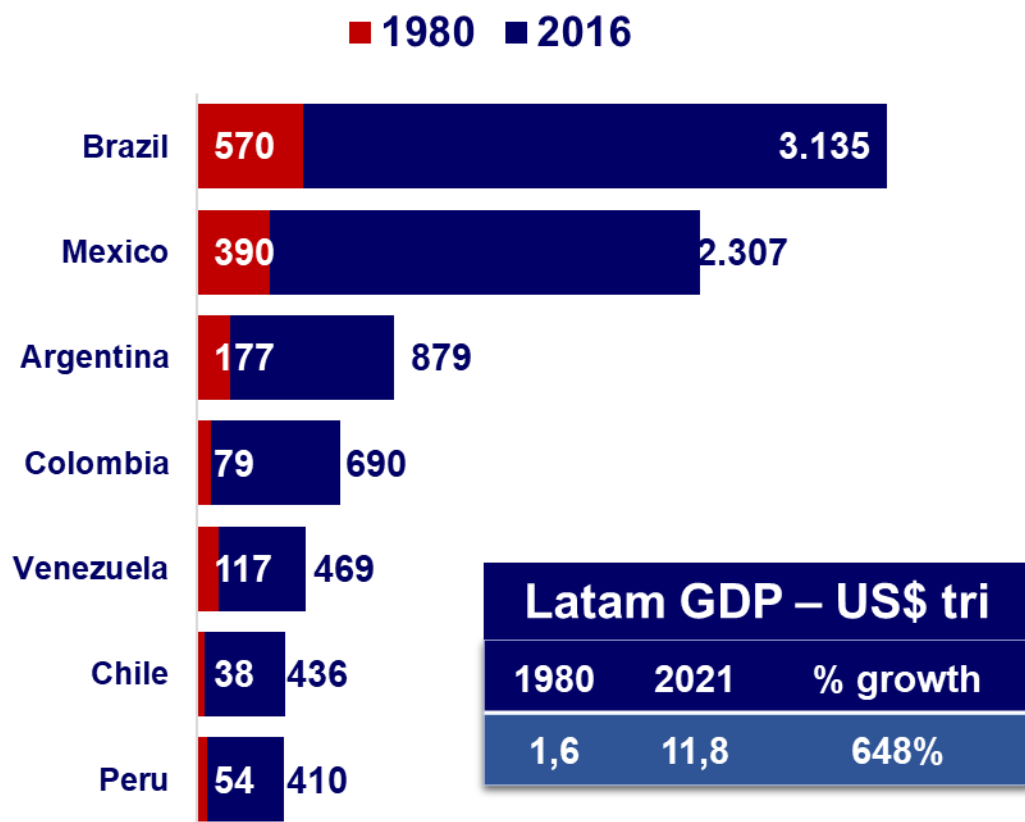
				Latam (CELAC)
GDP PPP (US\$ tr)	18,0	19,3	19,7	9,4 
GDP per capita PPP (US\$)	56.084	38.107	14.340	15.470 
Exports (US\$ tr)	2,2	7,1	2,4	1,0 
Imports (US\$ tr)	2,8	6,6	2,0	1,1 
GDP growth (%)	2,6	2,3	6,9	-0,03 
FDI (US\$ bi)	380	504	136	168 

Acuerdos Comerciales



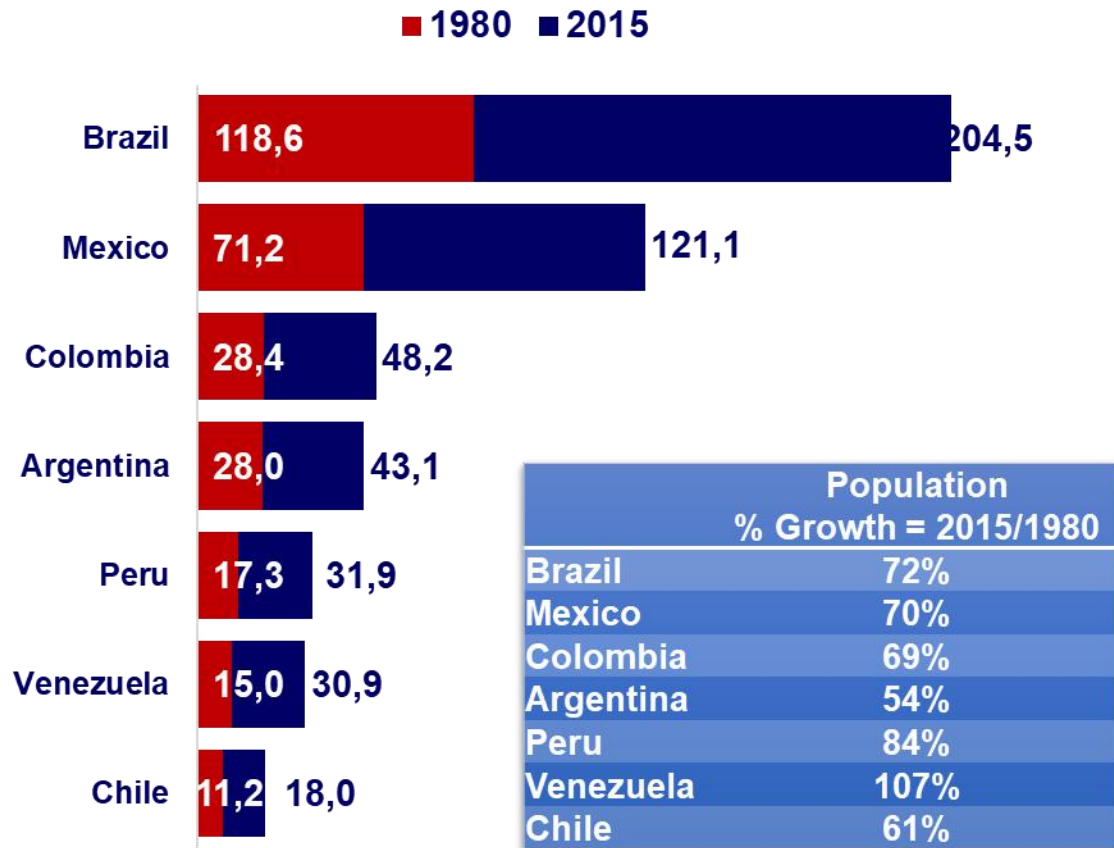
Las mayores economías de América Latina y su peso

GDP* ranking - US\$ bi - 1980 & 2016



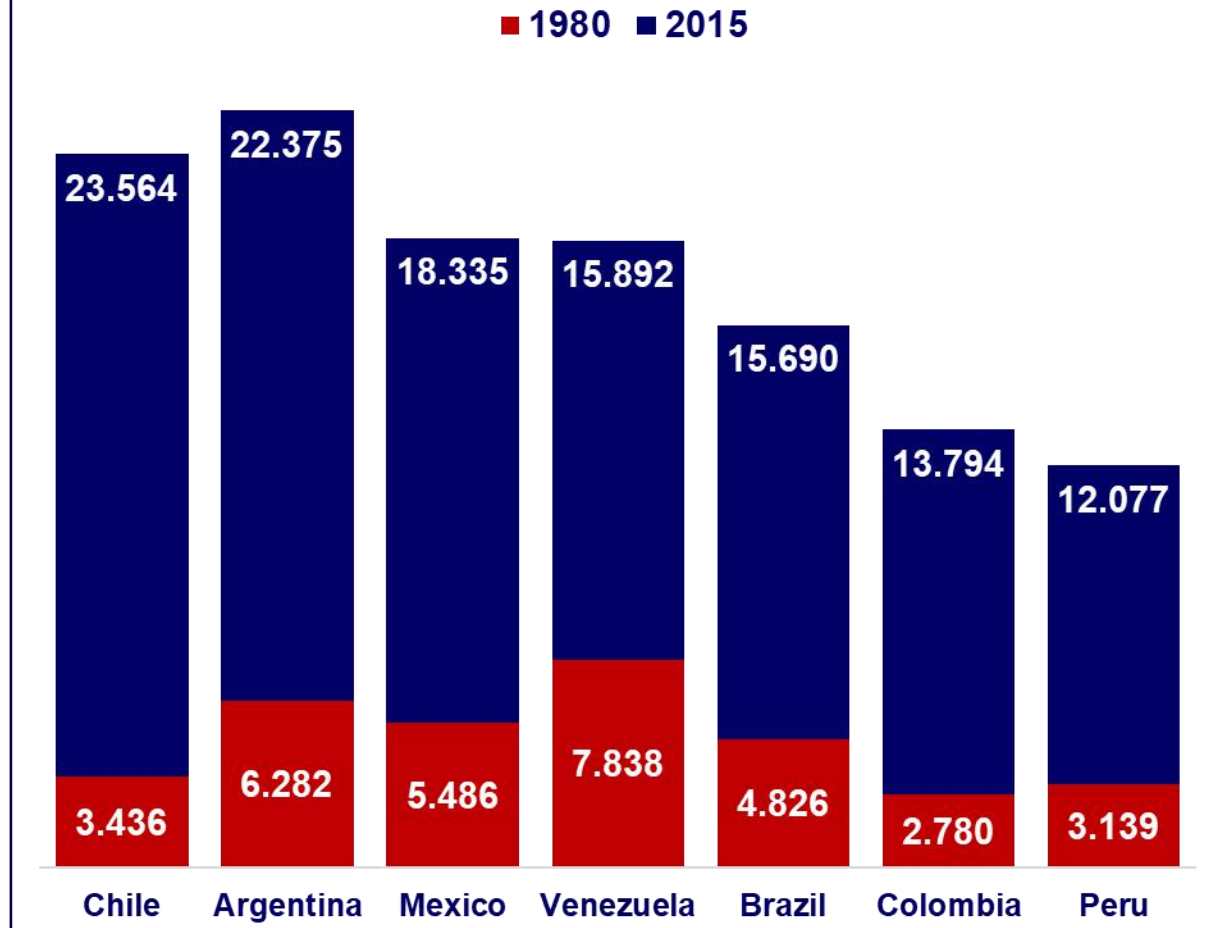
América Latina - Población y Potenciales Mercados de Consumo

Population ranking - million people - 1980 & 2015



Source: IMF.

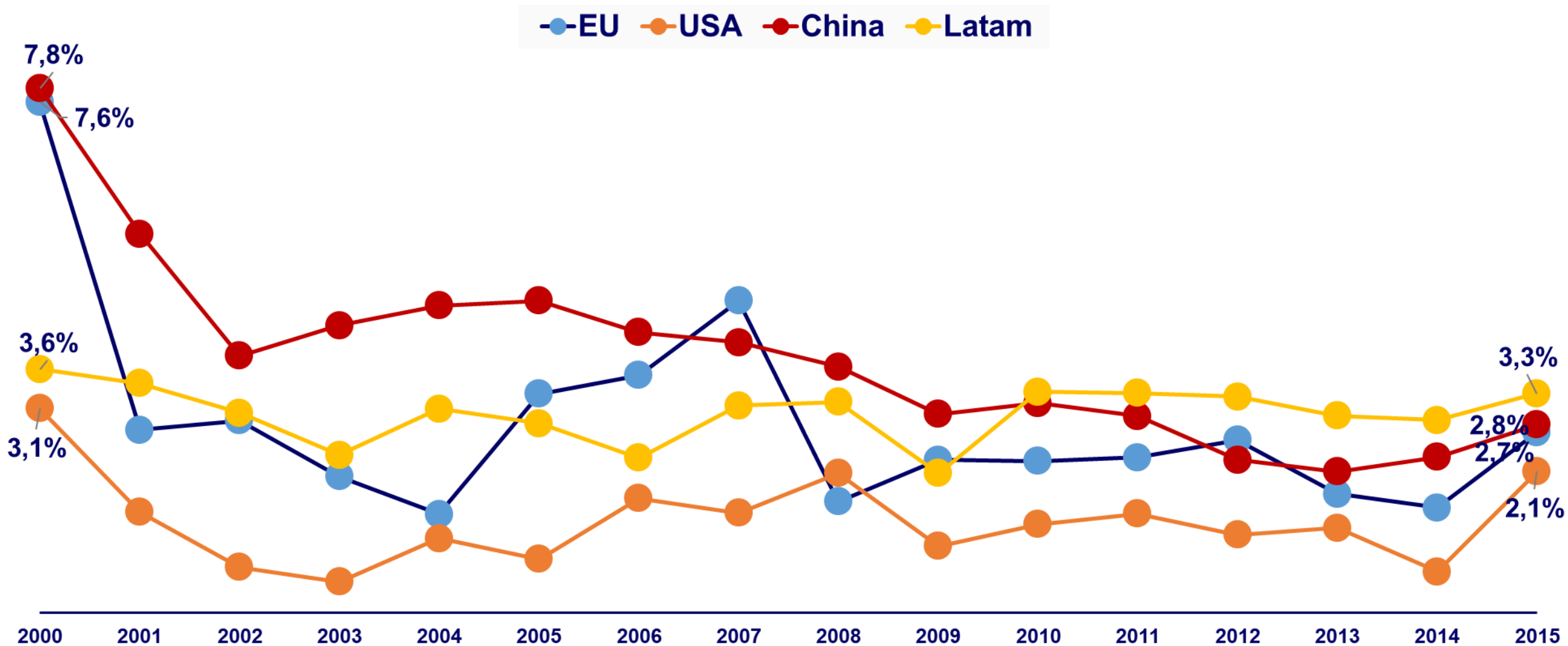
GDP per capita - 1980 & 2015 - in US\$*



Comparación de IED (en US \$ bi y% PIB)- 2000–2014

	World			European Union			USA			China			Latam		
	GDP	FDI	FDI % GDP	GDP	FDI	FDI % GDP	GDP	FDI	FDI % GDP	GDP	FDI	FDI % GDP	GDP	FDI	FDI % GDP
2000	33.456	1.363	4,1%	8.824	687	7,8%	10.285	314	3,1%	1.205	95	7,9%	2.219	79,6	3,6%
2001	33.298	684	2,1%	8.912	247	2,8%	10.622	159	1,5%	1.332	76	5,7%	2.150	72,6	3,4%
2002	34.305	591	1,7%	9.740	284	2,9%	10.978	74	0,7%	1.462	56	3,9%	1.888	56,2	3,0%
2003	38.574	552	1,4%	11.865	243	2,1%	11.511	53	0,5%	1.650	71	4,3%	1.942	46,1	2,4%
2004	43.448	683	1,6%	13.701	197	1,4%	12.275	136	1,1%	1.942	90	4,6%	2.240	68,0	3,0%
2005	47.028	927	2,0%	14.332	450	3,1%	13.094	105	0,8%	2.269	106	4,7%	2.728	75,3	2,8%
2006	50.946	1.393	2,7%	15.288	535	3,5%	13.856	237	1,7%	2.730	115	4,2%	3.211	73,5	2,3%
2007	57.516	1.872	3,3%	17.688	798	4,5%	14.478	216	1,5%	3.523	142	4,0%	3.802	116,6	3,1%
2008	63.014	1.490	2,4%	19.087	308	1,6%	14.719	306	2,1%	4.559	167	3,7%	4.421	137,7	3,1%
2009	59.683	1.186	2,0%	17.051	391	2,3%	14.419	144	1,0%	5.060	151	3,0%	4.074	83,5	2,0%
2010	65.339	1.328	2,0%	16.971	359	2,1%	14.964	198	1,3%	6.040	185	3,1%	5.068	131,7	2,6%
2011	72.423	1.564	2,2%	18.338	445	2,4%	15.518	230	1,5%	7.493	221	2,9%	5.874	163,9	2,8%
2012	73.777	1.403	1,9%	17.266	365	2,1%	16.155	170	1,1%	8.462	191	2,3%	5.843	178,0	3,0%
2013	75.467	1.467	1,9%	17.991	333	1,9%	16.663	231	1,4%	9.491	198	2,1%	5.899	186,2	3,2%
2014	77.269	1.228	1,6%	18.527	258	1,4%	17.348	92	0,5%	10.357	232	2,2%	5.799	159,4	2,7%

Comparación de la IED% del PIB – 2000-2015 –US\$ bi

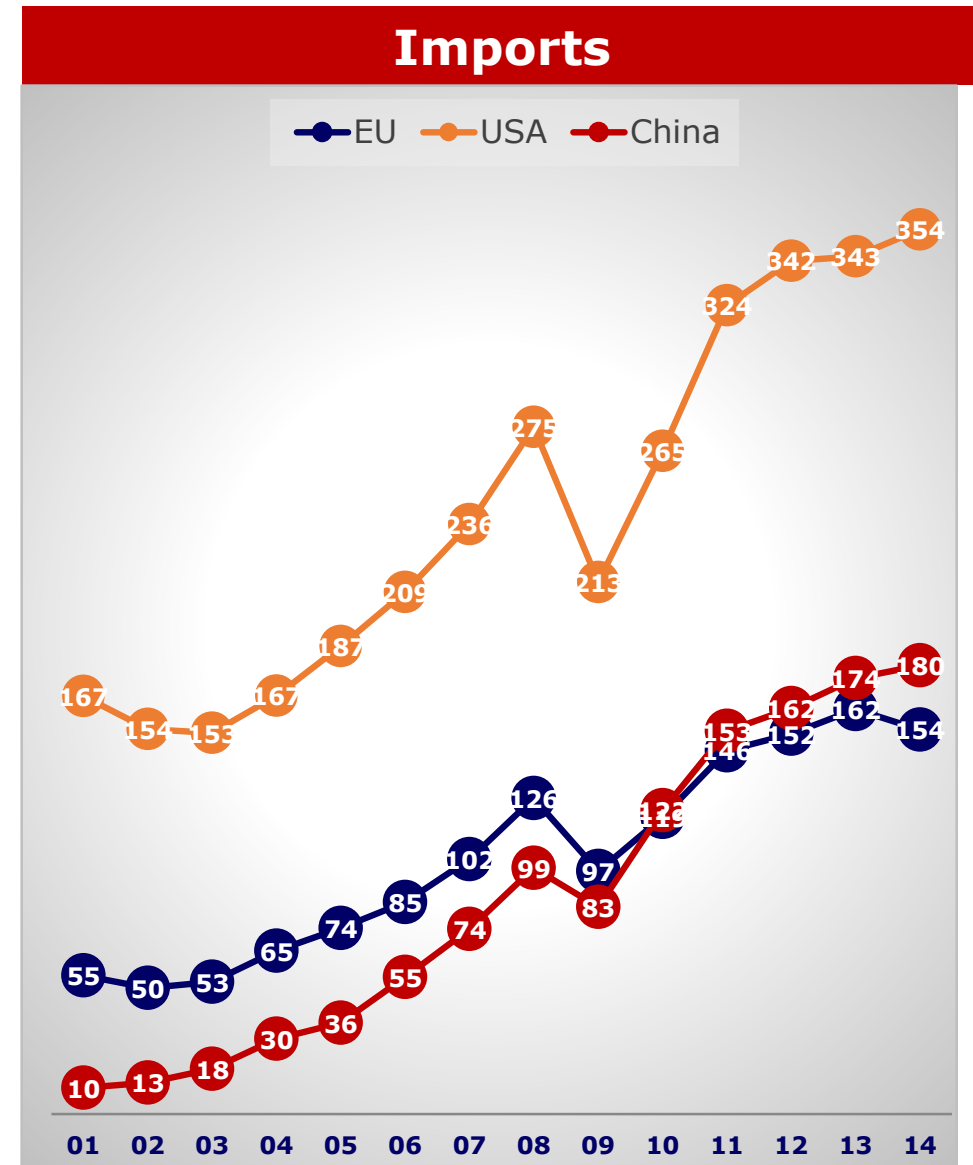
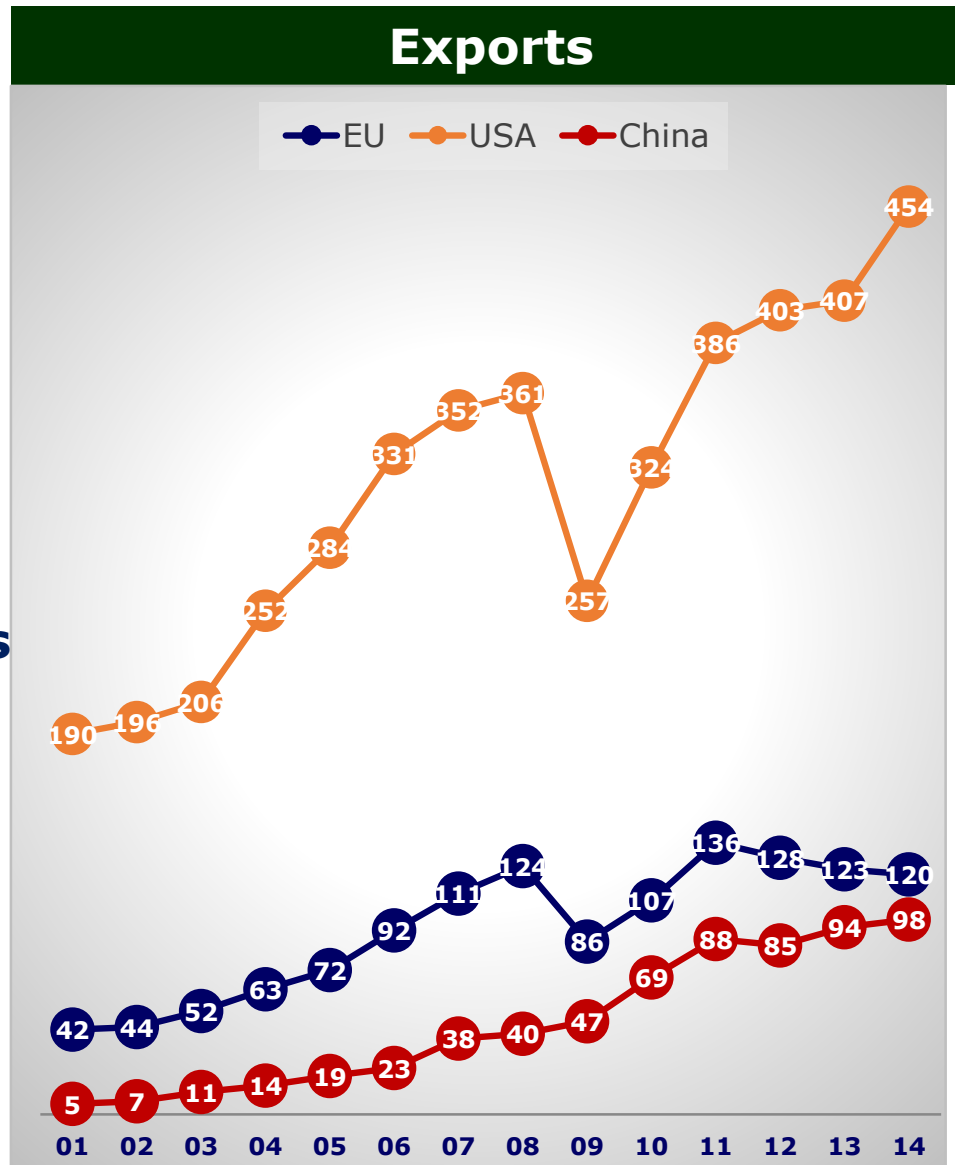


America Latina : bloques / acuerdos regionales

	Long supply chain	Short supply chain
Year 2014	Mercosur (Argentina, Bolivia, Brazil, Paraguay, Uruguay & Venezuela)	Pacific Alliance (Chile, Colombia, Costa Rica, Mexico & Peru)
GDP PPP (US\$ tr)	5,0	3,7
GDP PPP per capita (US\$)	16.702	16.469
Exports (US\$ bi)	0,4	0,6
Imports (US\$ bi)	0,4	0,6
FDI (US\$ bi)	73,1	71,5

Comercio de América Latina con los principales mercados

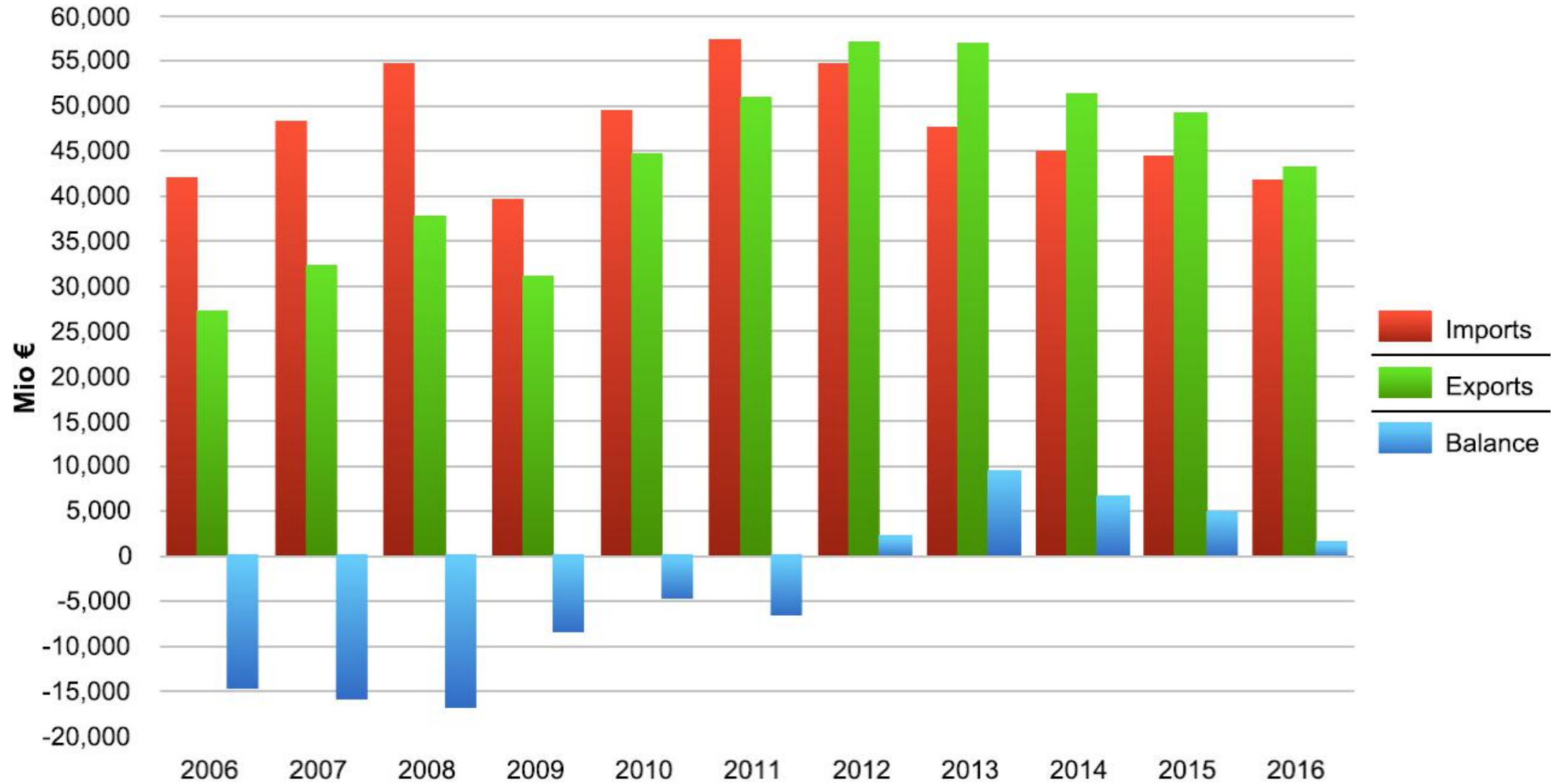
2001-
2014
US\$
billions



2. Unión Europea Y Mercosur



Trade UE – Mercosur 2006-2016



Trade UE – Mercosur 2016

SITC Rev. 3 Product Groups	Imports				Exports			
	Value Mio €	% Total	% Extra-EU	% Growth*	Value Mio €	% Total	% Extra-EU	% Growth*
Total	41,682	100.0	2.4	-5.9	43,191	100.0	2.5	-12.2
Primary products	29,803	71.5	6.3	-8.6	4,742	11.0	1.9	10.1
- Agricultural products (Food (incl. Fish) & Raw Materials)	22,952	55.1	15.3	-6.4	2,341	5.4	1.6	-1.4
- - Food	19,773	47.4	15.6	-6.0	1,965	4.6	1.6	-1.6
- - - of which Fish	752	1.8	3.2	6.6	76	0.2	1.7	3.5
- - Raw materials	3,178	7.6	13.7	-8.5	376	0.9	1.7	0.1
- Fuels and mining products	6,851	16.4	2.1	-15.5	2,401	5.6	2.2	24.2
- - Ores and other minerals	4,614	11.1	17.0	-13.3	82	0.2	0.6	-34.7
- - Fuels	1,819	4.4	0.7	-25.4	1,903	4.4	2.6	44.2
- - - of which Petroleum and petroleum products	1,815	4.4	0.9	-24.0	1,856	4.3	2.7	56.5
- - Non ferrous metals	418	1.0	1.2	21.5	416	1.0	2.0	-14.8
Manufactures	9,861	23.7	0.9	-3.4	36,928	85.5	2.6	-13.5
- Iron and steel	1,734	4.2	6.5	-5.2	581	1.4	2.0	-44.7
- Chemicals	2,201	5.3	1.2	-8.3	11,227	26.0	3.6	-11.8
- - of which Pharmaceuticals	420	1.0	0.6	-6.2	4,618	10.7	3.2	-6.4
- Other semi-manufactures	1,737	4.2	1.8	-9.9	2,632	6.1	2.2	-15.1
- Machinery and transport equipment	3,496	8.4	0.6	3.5	19,193	44.4	2.6	-13.5
- - Office and telecommunication equipment	97	0.2	0.1	-20.9	1,129	2.6	1.5	-10.1
- - - Electronic data processing and office equipment	21	0.1	0.0	-11.9	295	0.7	1.3	-12.1
- - - Telecommunications equipment	63	0.2	0.1	-24.4	665	1.5	2.0	-11.1
- - - Integrated circuits and electronic components	13	0.0	0.1	-15.9	170	0.4	0.8	-2.0
- - Transport equipment	2,255	5.4	1.5	19.5	8,164	18.9	2.6	-8.4
- - - of which Automotive products	429	1.0	0.6	-17.5	3,198	7.4	1.7	-14.3
- - Other machinery	1,144	2.7	0.5	-16.5	9,874	22.9	2.8	-17.2
- - - Power generating machinery	373	0.9	0.8	-34.0	1,352	3.1	2.4	-0.4
- - - Non electrical machinery	600	1.4	0.7	-6.3	6,336	14.7	3.0	-22.2
- - - Electrical machinery	170	0.4	0.2	4.4	2,187	5.1	2.5	-9.7
- Textiles	39	0.1	0.2	42.6	256	0.6	1.4	-12.8
- Clothing	17	0.0	0.0	-9.8	177	0.4	0.7	4.4
- Other manufactures	638	1.5	0.4	2.4	2,859	6.6	1.6	-10.6
- - of which Scientific and controlling instruments	112	0.3	0.3	-4.4	1,273	3.0	2.1	-18.7
Other products	1,332	3.2	1.6	34.1	628	1.5	1.0	-29.0
Other	686	1.7	n.a.	n.a.	894	2.1	n.a.	n.a.

Mercosur Top Trading Partners in 2016

Imports			Exports			Total trade		
Partner	Value Mio €	% World	Partner	Value Mio €	% World	Partner	Value Mio €	% World
World	184,276	100.0	World	221,020	100.0	World	405,296	100.0
1 EU 28	42,100	22.8	1 China	40,418	18.3	1 EU 28	82,332	20.3
2 China	38,146	20.7	2 EU 28	40,232	18.2	2 China	78,564	19.4
3 USA	34,747	18.9	3 USA	33,260	15.0	3 USA	68,007	16.8
4 South Korea	7,145	3.9	4 India	8,518	3.9	4 India	11,314	2.8
5 Mexico	5,928	3.2	5 Chile	6,538	3.0	5 Mexico	10,597	2.6
6 Japan	4,827	2.6	6 Japan	4,898	2.2	6 Chile	10,467	2.6
7 Chile	3,929	2.1	7 Mexico	4,669	2.1	7 South Korea	10,383	2.6
8 Russia	2,820	1.5	8 Singapore	3,969	1.8	8 Japan	9,726	2.4
9 India	2,796	1.5	9 Canada	3,395	1.5	9 Russia	5,997	1.5
10 Switzerland	2,641	1.4	10 South Korea	3,238	1.5	10 Switzerland	5,788	1.4
1 EU 28	42,100	22.8	2 EU 28	40,232	18.2	1 EU 28	82,332	20.3

Antecedentes del Acuerdo UE - Mercosur

- **El Acuerdo Mercosur – UE es de tipo Norte – Sur**
- **Mercosur hasta ahora sólo realizó acuerdos Sur – Sur (Bolivia, Chile, México y Canadá)**
- **La UE tiene Acuerdos Norte – Norte, abrió sus mercados, preferencialmente a países menos desarrollados (ACP (Africa, Caraíbas y Pacífico), SGP, etc). En la última etapa suscribió Acuerdos Norte – Sur con países México, Sudáfrica, Chile.**

Formato del Acuerdo

- **1995 – UE propuso al Mercosur un Acuerdo político, de cooperación técnica y comercial.**
- **Acuerdo Comercial adopta un modelo Zona Libre de Comercio.**
- **El comercio sería el instrumento para apoyar el desarrollo del Mercosur (Trato Especial y Diferenciado)**
- **Sin embargo las ofertas de la UE muestran**
 - **Alejamiento del tratamiento aplicado en otros los acuerdos Norte – Sur (México, Chile y Sudáfrica)**
 - **Plantea compromisos exigentes (servicios, inversiones, compras gubernamentales, etc.)**

AGENDA DE NEGOCIACIÓN ENTRE EU Y EL MERCOSUR



- **Aduanas y Facilitación del comercio;**
- **Comercio de bienes;**
- **Compras gubernamentales;**
- **Competencia;**
- **Defensa comercial;**
- **Desarrollo sustentable;**
- **Propiedad intelectual;**
- **Asistencia mutua en temas relacionados con la aduana;**
- **Reglas de origen;**
- **Salvaguardias;**
- **Comercio de servicios;**
- **Medidas sanitarias y fitosanitarias;**
- **Barreras Técnicas al Comercio;**
- **Subsidios; Y de las personas;**
- **Solución de Controversias.**

Esquema UE de negociación en Bienes

- **La UE ofrece negociar solo el 90% de su comercio**
- **No incluye negociaciones sobre ayudas internas. Eliminación de las ayudas a la exportación solo para algunas posiciones.**
- **Reglas de origen europeas.**
- **Condiciones exigentes para el Mercosur:**
 - **Protección con indicaciones geográficas**
 - **Adhesión a tratados OMC (Tecnología de la información, prods farmacéuticos, maquinaria, etc.)**
 - **Exclusión productos claves en compras, ex: compras gubernamentales.**
 - **Libre circulación de bienes**
 - **Eliminación de retenciones diferenciales a las exportaciones.**

Esquema MERCOSUR de negociación en Bienes



- **Ofrece negociar el 100% de las posiciones (importaciones del Mercosur desde la UE.**
- **Oferta sobre la base de reducción de aranceles.**
- **No tiene ayudas internas (o son mínimas)**
- **Pide trato especial y diferenciado a través de más plazos y/o menos apertura.**
- **Plantea condiciones a la UE principalmente vinculadas con la oferta de cuotas:**
 - **Derecho a administrarlas. Plena vigencia a partir de la implementación del acuerdo.**

Características del Acceso

UNIÓN EUROPEA

- **Aranceles: nominales bajo en productos industriales (3,8% arancel promedio).**
- **Restricciones muy importantes en productos cubiertos por la PAC arancel promedio 19-20% AGRI y PAP's (productos alimenticios procesados).**
- **Múltiples acuerdos de libre comercio con PED (Mexico, Chile) o acceso preferencial (SGP, ACP) con impacto alto en el comercio.**

MERCOSUR

- **Aranceles: principal instrumento de protección**
- **Aranceles promedio superiores a la UE (sin picos ni barreras de acceso 10,9% en el Mercosur frente a 7,4% en la UE)**
- **Pocos acuerdos de liberalización comercial: S/S (ALADI, Bolivia-Chile y México), con bajo impacto en el comercio.**

Asimetría en la oferta y trato especial y diferenciado

- **La oferta europea se centra en productos industriales con bajo nivel arancelario.**
 - **Difícil aprovechamiento inicial para el Mercosur.**
 - **En primarios: se basa en items incluidos en SGP (Sistema General de Preferencias) e ACP (Africa, Caraíbas y Pacifico)**
 - **En materia de PAP's (productos alimenticios procesados) y productos agrícolas oferta es pequeña y relacionada con Doha (50%)**
- **La UE pretende mejorar su acceso a los mercados de servicios y compras gubernamentales, así como facilitar las inversiones en sectores sensibles del Mercosur.**
- **Lo Mercosur necesita de inserción en la innovación 4.0**



Cronograma



MERCOSUR

- **30 Mayo – 3 Junio 2017 – Buenos Aires – Reuniones Intersesionales del Comité de Negociaciones Birregionales (CNB) entre Mercosur y la UE.**
- **3-4 Julio 2017 Encuentro en Mendoza**
- **Próximas discusiones Septiembre en Bruselas y en Octubre en Brasilia (Brasil).**
- **Los 2 bloques pretenden anunciar el Acuerdo Político en Diciembre 2017 durante la Cumbre de la Organización Mundial del Comercio (OMC) en Buenos Aires.**
- **Después seguirá un largo proceso de discusión técnica y de ratificaciones parlamentarias, lo que demorará más la eventual entrada en vigor del tratado.**



Thank You
Muito Obrigado
Muchas Gracias
Danke Schön